

開催日

2017.3/6(月)

Knowledge-plaza

=新たな「知」、新たな「出逢い」が新しい価値を創造します=

第2回 札幌ビジネス塾 & 交流会

お願い営業はもうやめよう！

「ぜひ あなたに頼みたい！」と選ばれる自己紹介術とは？

～一瞬で心をつかむ初回面談の新潮流～

「家づくり成功コンサルタント」として活躍する一方で、
自身の営業経験から営業マンや
経営者向けにセミナーを行っている畠山 裕康さんに
前半：『たった一度の初回面談を成功させる自己紹介作成』
後半：『売れる営業マンとは！？売れる仕組みづくり』
についてお話し頂きます！



株式会社アーキ・エージェント 代表 畠山 裕康 氏

[講師紹介] 畠山裕康(はたけやまひろやす)。

1974年深川生まれ、東京電機大学理工学部卒。ミサワホーム北海道(株)旭川支店で11年間営業経験を積み、2009年株式会社アーキ・エージェント設立。現在は「家づくり成功コンサルタント」の肩書きでマイホーム購入希望者へ家づくりで失敗しないためのアドバイス業務を行う一方、「売れる自己紹介コーチ」として住宅・保険営業マンや個人事業主・経営者に対し、自己紹介(初回面談)や営業力アップのセミナー、売れる仕組み構築のコンサルティング業務を行なっている。

*講演実績:北海道中小企業家同友会、北海道よろず拠点支援、旭川信用金庫など多数

◆開催日時 平成29年 3月6日(月) 18:00～22:00

(講演の部18:00～20:30 交流の部20:45～)

◆開催場所 プレミアホテル中島公園札幌

(札幌市中央区南10条西6丁目)

◆参加費用 ナレッジプラザ会員の方…無料 交流会費お一人:4,000円

非会員の方…セミナー 6,000円 交流会費お一人:4,000円

★どなたでもご参加頂けます！お申し込みはFAXまたはホームページにて！！

※当日キャンセルの場合、キャンセル料として実費をご負担いただきます。予めご了承願います。

参加できなくなった際には、なるべくお早めにご連絡をお願いします。2日前までであれば、キャンセル料はかかりません。

◆お支払方法 当日会場にてお申し受けいたします。

ナレッジプラザ2017 3月 札幌ビジネス塾申込書

会社名	Tel		
ご住所	〒		
参加者氏名(フリガナ)	所属先(会社名)	E-mail	交流会
			出・欠
			出・欠

ご紹介者様…

—主催・運営：有限会社ナレッジプラザ—
札幌市中央区大通西4丁目道銀ビル7階

TEL : 011-261-7411

<http://knowledge-plaza.biz/>

お手数ですが、**3月2日(木)**までに
お申し込み下さい。

送信

FAX(011)261-4422

